

BTS Management Commercial Opérationnel



Public

- Tout public ayant un projet professionnel validé en Commerce.

Accessibilité

- Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite.
- Orientation et adaptation pédagogique possible, tutorée par un référent handicap.

Prérequis

- Niveau 4 (Baccalauréat) obligatoire.

Objectifs professionnels

- Se présenter avec succès aux examens du diplôme visé.
- Développer son employabilité dans le domaine professionnel visé.

Nombre de participants

- 10 à 20 participants.

Dates de la formation

- De Septembre 2020 à Juin 2022.

Durée

- 2 ans.
- 1350 heures (en contrat d'Apprentissage).
- 1100 heures (en contrat de Professionnalisation).

Journées régulières en centre de formation

- Lundi et Jeudi de 8h à 12h et de 13h à 17h, 4 semaines pleines de 35 heures au cours des deux ans.

Moyens et méthodes pédagogiques

- Apports théoriques et pratiques.
- Echanges à partir des situations professionnelles vécues.
- Etudes de cas.

Lieu de formation

- EIC Formation, 14 rue de l'Alma à Tourcoing.
(Métropole Européenne de Lille)

Modalités d'évaluation

- Evaluations pratiques : écrits et oraux.
- Examens blancs.
- Examens officiels ponctuels en fin de formation.

Validation

- Diplôme du Ministère de l'Education Nationale de Niveau 5 : Brevet de Technicien(ne) Supérieur(e) Management Commercial Opérationnel.

Financement de la formation

- Prise en charge par les OPCO (Opérateurs de compétences)
- 8500€ (Tarif négocié selon le niveau de prise en charge)

Programme de formation

- Culture générale et expression orale/écrite.
- Culture économique, juridique et managériale.
- Développement de la relation client/Animation et dynamisation de l'offre commerciale.
- Gestion opérationnelle/Management de l'équipe commerciale.
- Langue vivante étrangère 1 (Anglais).
- Parcours de professionnalisation à l'étranger / Entrepreneuriat.

Débouchés

- Le(La) titulaire du BTS MCO peut exercer des métiers comme, assistant(e) commercial(e), vendeur(se)/conseil, chargé(e) de clientèle, second(e) de rayon, manager(se) d'une unité commerciale de proximité...

Résultats de la dernière session de formation :

- 100% de stagiaires satisfaits.
- 100% de réussite aux examens.

Contact

- Conseileicf@eic-tourcoing.fr
- 03.20.76.99.80